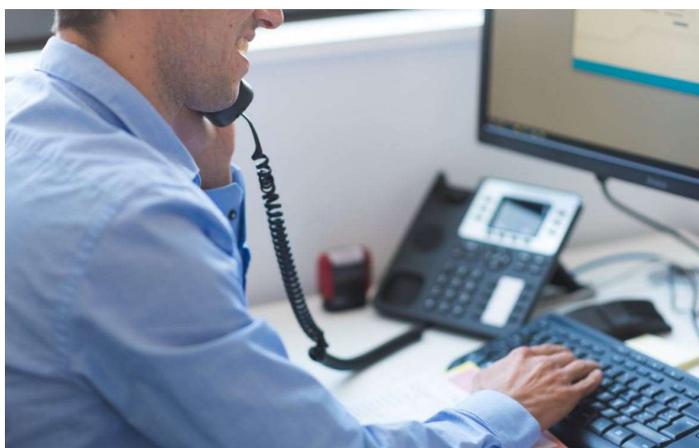


# NOUS REJOINDRE

**ach@t solutions**  
L'INNOVATION AU SERVICE DE L'ACHAT PUBLIC

Le **Groupe ACH@T SOLUTIONS**, premier Groupe d'éditeurs de logiciels Français exclusivement dédiés à la gestion des achats et marchés publics, implanté dans 6.750 collectivités et établissements publics.  
Leader français depuis plus de 30 ans, Top 100 des éditeurs Français, plus de 160 collaborateurs, CA > 20 M€, recherche dans le cadre de sa croissance, un/une :

## Commercial Sédentaire H/F



### Type de contrat

CDI, statut ETAM  
Temps plein  
A pourvoir immédiatement



### Lieu

Poste basé à Montpellier\*



### Durée de travail

37,5 hebdomadaire + RTT



### Rémunération

19 à 29 K€ / brut selon profil  
(fixe et variable)

Intéressement, Mutuelle, Participation,  
Prime de Vacances, Tickets restaurant

## Description du poste



Dans le cadre de la promotion de la plateforme collaborative AW Solutions, *la 1ère plateforme de mise en relation B to B dans l'achat public*, nous recherchons un commercial sédentaire pour conseiller, vendre et fidéliser notre clientèle entreprise.

Directement rattaché(e) au business développer, vous serez en charge de la prospection commerciale, de la promotion et de la vente de nos offres sur la cible des entreprises privées.

Après une formation sur nos solutions et les scénarii de prospection, vous devrez être en capacité(e) de comprendre le besoin de votre interlocuteur pour lui apporter la solution la mieux adaptée à son besoin.

Dans le cycle de vente, vous serez amené(e) à animer des démonstrations de nos solutions via un outil de webinaire.



## Profil recherché

Niveau BAC ou BAC + 2

Vous avez une expérience réussie de 1 à 2 ans dans la télévente B to B ou B to C avec des résultats commerciaux significatifs.

Vous avez le goût du challenge et êtes motivé(e) par les objectifs de vente.

### Compétences et Qualités :

- Capacité d'écoute et d'analyse du besoin
- Sens du commerce et de la négociation
- Diplomatie
- Goût du travail sédentaire
- Rigueur, organisation
- Maîtrise de l'outil informatique indispensable
- Persévérance
- Résistance au stress

# POSTULEZ CV+LMV

En ligne :  
[www.achatsolutions.com/lesoffresdemploi](http://www.achatsolutions.com/lesoffresdemploi)

Par mail :  
[recrutement@achatsolutions.fr](mailto:recrutement@achatsolutions.fr)

Sur LinkedIn :  
[@ach@tsolutions](https://www.linkedin.com/company/ach@tsolutions)

\*Sur place :  
Siège social ACHAT SOLUTIONS  
560 rue Louis Pasteur  
34790 GRABELS