

ENTREPRISES

Expert de la commande publique, Achat Solutions rachète Spock Gestion et vise les 40 M€ de CA

Acquisition. Le montpelliérain Achat Solutions, éditeur de logiciels métier expert de la commande publique, a réalisé sa septième opération de croissance externe en janvier dernier. En rachetant Spock Gestion, société varoise spécialisée dans la gestion de l'aménagement paysager et sportif, le groupe espère passer le cap des 40 M€ de chiffre d'affaires en 2025 grâce à ses logiciels basés sur l'IA.

🕒 Lecture **5 min**

🕒 Publié le **26 février 2025**

👤 Rédaction GdM



Créé en 1989, le groupe montpelliérain [Achat Solutions](#) propose des outils dédiés à **la gestion des achats et des marchés publics**. Qu'il s'agisse des marchés de travaux, de fournitures ou de services passés par les organismes publics (collectivités territoriales et leurs établissements publics, dont les offices publics de l'habitat, EPIC...), les **règles applicables aux marchés publics** sont en effet complexes.

C'est pour **faciliter ces démarches administratives** et réglementaires que l'entreprise, dirigée par Christophe Gardent, a développé une véritable expertise. Il rassemble aujourd'hui **sept filiales** éditrices de logiciels de gestion et de logiciels métiers liés à l'achat et au transport. Des solutions innovantes basées notamment sur l'intelligence artificielle qui sont dédiées au secteur public et à ses partenaires privés.

« Si une mairie veut construire un gymnase sur son territoire, notre logiciel va poser des questions concrètes et cohérentes pour comprendre le fond du projet. L'objectif étant de proposer la solution la plus adaptée, et surtout conforme aux besoins et à la réglementation. Cela permet à la municipalité de cibler les bonnes structures lors de son appel d'offres et d'établir des contrats en bonne et due forme », explique Christophe Gardent.

Sept opérations de croissance externe

Désireux de renforcer son expertise dans le domaine de

l'aménagement paysager et sportif, le groupe héraultais

la Gazette du Midi
Réseau Legalnet

ENTREPRISES

Expert de la commande publique, Ac...

en janvier 2025 sa septième opération de croissance

externe en rachetant la société Spock Gestion, basée à Six-Fours-les-Plages et forte de 15 salariés.

→ **À LIRE AUSSI**

Spécialiste du géomarketing, Smappen enrichi...

« Cet éditeur varois est doté d'une forte culture client, ADN pleinement partagé avec notre groupe. Il possède surtout une véritable expertise dans la gestion de l'aménagement paysager et sportif, qui constitue un des défis majeurs de nos territoires. C'est une opération gagnant-gagnant puisque de notre côté, nous allons leur apporter notre maîtrise de l'IA ainsi qu'un soutien sur la réglementation de la commande publique pour développer la satisfaction de ses clients historiques qui sont pour l'essentiel des acteurs privés », précise Jérémie Certoux, bras droit et futur successeur de Christophe Gardent au poste de directeur.

Si le montant de cette nouvelle opération de croissance externe reste confidentiel, Christophe Gardent indique avoir financé ce rachat sur **fonds propres**. Une décision en accord avec l'importance que le groupe attache à son indépendance. En effet, 70 % de son capital sont détenus par ses dirigeants et les 30 % restants par deux **partenaires investisseurs** que sont Irdi Capital Investissement, basé à Toulouse, et le parisien Capital Croissance.

40 M€ de CA en 2025

la Gazette du Midi
Réseau Legalnet

ENTREPRISES

Expert de la commande publique, Ac...

Fabre, ce rachat doit aussi lui permettre de **développer son portefeuille de clients privés**. Un levier de croissance

important puisque ce sont ces mêmes entreprises qui répondent aux marchés des entités adjudicatrices. Cela fait six ans que les équipes d'Achat Solutions développent cette stratégie, les clients privés représentant en 2024 entre **2 et 3 % de son chiffre d'affaires**.

« Pour 2025, nous tablons sur un chiffre d'affaires de 40 M€, soit 6 M€ de plus qu'en 2024, et ce en partie grâce à l'acquisition de Spock Gestion », affirme le dirigeant, qui passera la main d'ici cinq ans. Et d'ajouter, *« Le chiffre d'affaires de Spock Gestion va, quant à lui, passer de 2,8 M€ à plus de 3 M€. »* Par ailleurs, Achat Solutions annonce un vaste **plan de recrutement** d'une quarantaine de collaborateurs, et, à long terme, doubler l'effectif de Spock Gestion.